

Souhrnná teritoriální informace:

Kongo (Kinshasa)



Zastupitelský úřad 30. 5. 2026 20:58

Konžská demokratická republika je stát ve střední Africe, často označovaný jako Kongo-Kinshasa pro odlišení od sousední Republiky Kongo, tedy Konga-Brazzaville. Nezávislost na Belgii získala dne 30. června 1960. Země má mimořádný hospodářský potenciál díky rozsáhlému nerostnému bohatství, zejména mědi, kobaltu, zlatu, diamantům a dalším surovinám, zároveň však dlouhodobě čelí bezpečnostní nestabilitě, slabé infrastruktuře a vysokým institucionálním rizikům.

Z podnikatelského hlediska je KDR trhem s vysokým růstovým potenciálem, ale také s vysokou mírou rizika. Příležitosti pro české firmy se mohou otevírat zejména v těžebním průmyslu, energetice, vodohospodářství, zdravotnictví, zemědělských technologiích,

Základní údaje	
Hlavní město	Kinshasa
Počet obyvatel	109,28 mil.
Jazyk	francouzština
Náboženství	křesťanství 80 %
Státní zřízení	prezidentská republika
Hlava státu	Félix Tshisekedi
Hlava vlády	Judith Suminwa Tuluka
Název měny	konžský frank
Cestování	
Časový posun	o h (v létě -1 hod)
Kontakty ZÚ	
Velvyslanec	Mgr. Petr Šelep
Ekonomický úsek	Ing. Františka Brávková
Konzulární úsek	ne
CzechTrade	ne



Czechinvest	ne
Ekonomika	2025
Nominální HDP (mld. USD)	82,48
Hospodářský růst (%)	5,3
Inflace (%)	7,39
Nezaměstnanost (%)	N/A

dopravní infrastruktury a v dodávkách průmyslových zařízení. Doporučuje se však pracovat výhradně s proověřenými místními partnery, smluvně ošetřit platební a dodací podmínky a před vstupem na trh konzultovat aktuální situaci se ZÚ ČR v Kinshase, případně s příslušnými exportními institucemi.



Kapitoly a podkapitoly:

1 Základní informace o teritoriu

- 1.1 Systém vládnutí a politické tendence v zemi
- 1.2 Zahraniční politika země
- 1.3 Obyvatelstvo

2 Ekonomika

- 2.1 Základní údaje
- 2.2 Veřejné finance a státní rozpočet
- 2.3 Bankovní systém
- 2.4 Daňový systém

3 Obchod a investice

- 3.1 Obchodní vztahy
- 3.2 Přímé zahraniční investice
- 3.3 FTA a smlouvy
- 3.4 Rozvojová spolupráce
- 3.5 Perspektivní obory (MOP)

4 Kultura obchodního jednání

- 4.1 Úvod
- 4.2 Oslovení
- 4.3 Obchodní schůzka
- 4.4 Komunikace
- 4.5 Doporučení
- 4.6 Státní svátky

5 Základní podmínky pro uplatnění českého zboží na trhu

- 5.1 Vstup na trh
- 5.2 Formy a podmínky působení na trhu
- 5.3 Marketing a komunikace
- 5.4 Problematika ochrany duševního vlastnictví
- 5.5 Trh veřejných zakázek
- 5.6 Platební podmínky, platební morálka a řešení obchodních sporů
- 5.7 Víza, poplatky, specifické podmínky cestování do teritoria
- 5.8 Zaměstnávání občanů z ČR
- 5.9 Veletrhy a akce

6 Kontakty

- 6.1 Kontakty na zastupitelské úřady ČR v teritoriu
- 6.2 Praktická telefonní čísla (záchranka, policie, požárníci, infolinky, apod.)
- 6.3 Důležité internetové odkazy a kontakty



1 Základní informace o teritoriu

Podkapitoly:

[1.1 Systém vládnutí a politické tendence v zemi](#)

[1.2 Zahraniční politika země](#)

[1.3 Obyvatelstvo](#)



1.1 Systém vládnutí a politické tendence v zemi

Konžská demokratická republika je stát ve střední Africe, který se rozkládá od úzkého pobřežního pásu při Atlantském oceánu až k oblasti Velkých jezer. Zemí prochází rovník a její území tvoří významnou část povodí řeky Kongo. S celkovou rozlohou přibližně 2 344 860 km² patří KDR mezi největší státy Afriky; po Alžírsku je druhou největší zemí kontinentu a zároveň největší zemí subsaharské Afriky. Pobřeží Atlantiku je velmi krátké, přibližně 37 km, což má praktický dopad na obchod a logistiku: námořní přístup země je omezený a významná část zahraničního obchodu závisí na vnitrozemské dopravě a tranzitu přes sousední státy.

KDR sousedí s devíti státy: Angolou, včetně enklávy Cabinda, Burundi, Středoafričskou republikou, Republikou Kongo, Rwandou, Jižním Súdánem, Tanzánií, Ugandou a Zambií. Vzhledem k velikosti země, délce hranic a rozdílné bezpečnostní situaci v jednotlivých provinciích je třeba při podnikání rozlišovat mezi relativně stabilnějšími oblastmi, zejména Kinshasou a některými těžebními či průmyslovými centry, a vysoce rizikovými oblastmi na východě země.

Samostatnost získala KDR na Belgii dne 30. června 1960. Moderní politické dějiny země byly poznamenány obdobím autoritářské vlády prezidenta Mobutu Sese Seka, pádem režimu v roce 1997, ozbrojenými konflikty a dlouhodobou nestabilitou zejména ve východních provinciích. Přestože se po roce 2006 podařilo formálně obnovit ústavní a volební rámec, politická stabilita země zůstává křehká a stát má i nadále omezenou kontrolu nad částmi svého území.

V současnosti je KDR unitární republikou s poloprezidentským systémem a pluralitním politickým uspořádáním. Výkonnou moc sdílí prezident republiky a vláda v čele s premiérkou. Prezident je hlavou státu, zatímco premiérka stojí v čele vlády. Ústava z roku 2006, revidovaná v roce 2011, stanovila základní institucionální rámec země. Zákonodárnou moc vykonává dvoukomorový parlament tvořený Národním shromážděním a Senátem.

Prezident Félix-Antoine Tshisekedi Tshilombo nastoupil do úřadu poprvé v lednu 2019 po volbách z prosince 2018, které znamenaly první relativně pokojné předání prezidentské moci v zemi od získání nezávislosti. V prezidentských volbách konaných dne 20. prosince 2023 byl znovu zvolen a druhý mandát zahájil dne 20. ledna 2024. Politický systém je formálně vícestranický, ale praktické fungování politiky je silně ovlivněno prezidentskou většinou, koaličními dohodami a regionálními vazbami.

Konžský právní systém vychází z kontinentálního, tedy civilněprávního modelu ovlivněného belgickou a francouzskou právní tradicí. Nejvyššími soudními orgány jsou zejména Ústavní soud, Kasační soud, Státní rada a vojenské soudnictví; pod nimi působí civilní a vojenské soudy nižších instancí. V podnikatelské praxi je však třeba počítat s tím, že vymahatelnost práva může být nerovnoměrná a administrativní postupy se mohou lišit podle provincie, typu projektu a zapojených institucí.

Politická a bezpečnostní stabilita země zůstává jedním z hlavních rizik. Nejvážnější situace dlouhodobě panuje na východě KDR, zejména v provinciích Severní Kivu, Jižní Kivu a Ituri, kde působí ozbrojené skupiny včetně M23 a ADF. Rada bezpečnosti OSN v prosinci 2025 prodloužila mandát mise MONUSCO do 20. prosince 2026 právě v kontextu obnovených ofenziv M23 na východě země.



1.2 Zahraniční politika země

Zahraniční politika Konžské demokratické republiky je dlouhodobě ovlivněna především bezpečnostní situací na východě země, správou strategických nerostných surovin a snahou vlády získávat zahraniční investice do infrastruktury, energetiky, těžby a zpracovatelského průmyslu. Po nástupu prezidenta Félixě Tshisekediho se KDR snaží vystupovat aktivněji na regionální i globální scéně, posilovat vazby se západními partnery a zároveň udržovat pragmatické vztahy s Čínou, Tureckem, zeměmi Perského zálivu a africkými partnery.

Tradičně významnými partnery zůstávají Belgie, Francie, Spojené státy americké a Evropská unie. Belgie má vzhledem ke koloniální historii a diaspoře stále výrazné politické, rozvojové a ekonomické vazby na KDR. Spojené státy v posledních letech posílily diplomatickou roli zejména v souvislosti s konfliktem mezi KDR a Rwandou a se strategickým významem konžských kritických nerostů. V červnu a následně v prosinci 2025 byla pod americkou záštitou podepsána mírová dohoda mezi KDR a Rwandou, která měla přispět k ukončení destabilizace východního Konga; její praktické naplňování však zůstává citlivé a závislé na bezpečnostním vývoji v terénu.

KDR se tradičně neorientuje pouze na region Velkých jezer, ale také na jih kontinentu. Členství v Jihoafrickém rozvojovém společenství, SADC, je pro zemi politicky i bezpečnostně důležité. Mezi významné partnery KDR v tomto formátu patří zejména Jihoafrická republika, Angola, Tanzanie, Zambie a Zimbabwe. Jihoafrická republika má zájem o stabilizaci KDR, obchodní vazby a velké infrastrukturní a energetické projekty, včetně rozvoje hydroenergetického potenciálu na řece Kongo, zejména v oblasti Inga.

Vedle SADC je pro KDR stále důležitější i východoafrický rozměr. KDR přistoupila ke Smlouvě o Východoafrickém společenství, EAC, dne 8. dubna 2022 a plnoprávným členem se stala dne 11. července 2022. Toto členství má potenciální význam pro obchod, dopravu a regionální integraci, ale jeho praktický přínos je zatím limitován bezpečnostní situací na východě země a napjatými vztahy mezi některými členskými státy EAC.

KDR je členem OSN, Africké unie, Mezinárodní organizace Frankofonie, Mezinárodního měnového fondu, Světové banky a Světové obchodní organizace. Ve WTO je KDR členem od 1. ledna 1997. Z významných regionálních organizací je země členem Southern African Development Community (SADC), Common Market for Eastern and Southern Africa (COMESA) a CEEAC (Communauté économique des états de l'Afrique centrale). Dále je součástí AfCFTA, tedy Africké kontinentální zóny volného obchodu; dohodu podepsala v roce 2018, schválila v roce 2021 a ratifikační listiny uložila u Africké unie v únoru 2022.

Dále je KDR členem v mezinárodních organizacích: ACCT, ACP, AfDB, AU, CEPGL, FAO, G-24, G-77, IAEA, IB, ICAO, ICCT, ICRM, IDA, IFAD, IFC, IFRC, IHO (členství pozastavené), ILO, IMO, Interpol, IOC, IOM, IPU, ISO, ITSO, ITU, ITUC, MIGA, NAM, OIF, OPCW, PCA, UNCTAD, UNESCO, UNHCR, UNW, UPU, WCL, WCO, WFTU, WHO, WIPO, WMO a WTO. V roce 2012 přistoupila KDR k OHADA, Organizaci pro harmonizaci obchodního práva v Africe. Pro zahraniční investory je OHADA důležitá, protože sjednocuje vybrané oblasti obchodního, účetního, insolvenčního a korporálního práva v členských státech a zvyšuje předvídatelnost právního rámce.



1.3 Obyvatelstvo

Konžská demokratická republika patří mezi nejlidnatější státy Afriky a její populace rychle roste. Roční přírůstek obyvatelstva činil v roce 2024 přibližně 3,2 %. Pro české podnikatele je důležité, že demografický růst vytváří dlouhodobou poptávku po potravinách, zdravotnictví, školství, bydlení, dopravě, vodohospodářství, energetice a základní infrastruktuře.

Počet obyvatel:

109 276 265

Věková struktura:

0–14 let

45,7 %

15–64 let

51,8 %

65 a více let

2,5 %

(data z roku 2024)

KDR má velmi mladou populaci. Téměř polovina obyvatel je mladší 15 let a jen malý podíl populace tvoří lidé nad 65 let. To znamená vysoký tlak na vzdělávací systém, zdravotnictví a tvorbu pracovních míst, ale zároveň i potenciál postupného růstu domácí spotřeby a pracovní síly. Podíl obyvatel v produktivním věku je přibližně 52 %, což je méně než u vyspělejších ekonomik; v případě vhodného zacílení vzdělávání, infrastruktury a zaměstnanosti ovšem může v budoucnosti představovat významný demografický potenciál.

V zemi žije přes 250 etnik s převahou etnika Bantu (Lubové, Kongové, Lundové, Mongo, Tetela), Zandové, Mangbetuové (Hamité). Na východě žijí Mulengové (Banyamulengové) příbuzní s Tutsiji z Rwandy, jejichž statut není vyjasněn a je stále příčinou napětí. Dále se v zemi nachází přibližně 700 000 původních obyvatel – Pygmejů. Z cizinců jsou nejvíce zastoupeni Belgičané, Francouzi, Indové, Libanonci, Pákistánci, Angolané, Konžané (Brazzaville) a západoafričané.

Dominantním náboženstvím je římsko-katolické (50 %). V zemi působí řada malých protestantských církví (20 %). Významné jsou afro-křesťanské autochtonní církve, z nichž hlavní jsou kimbangisté (10 %). Na východě země jsou výrazněji zastoupeni také muslimové (10 %). Zbytek jsou animisté, vitalisté, spiritisté.

Úředním jazykem je francouzština. Čtyři místní jazyky mají statut národních jazyků: svahilština (Katanga a východ země), lingala (Kinshasa a severozápadní Kongo), kikongo (západní část země a okolí Kinshasy), chiluba (Východní a Západní Kasai). Dohromady se v Kongu užívá 242 jazyků.



2 Ekonomika

Podkapitoly:

[2.1 Základní údaje](#)

[2.2 Veřejné finance a státní rozpočet](#)

[2.3 Bankovní systém](#)

[2.4 Daňový systém](#)



2.1 Základní údaje

Konžská demokratická republika patří mezi surovinově nejbohatší ekonomiky Afriky. Disponuje mimořádnými zásobami mědi, kobaltu, zlata, diamantů, cínu, koltanu, lithia a dalších strategických nerostů, zároveň má významný hydroenergetický, zemědělský a lesnický potenciál. Tento potenciál je však dlouhodobě omezen slabou infrastrukturou, nízkou diverzifikací ekonomiky, složitým podnikatelským prostředím, nízkou vymahatelností práva, korupcí a bezpečnostní nestabilitou zejména na východě země. Světová banka uvádí KDR mezi křehké a konfliktem zasažené státy a upozorňuje, že přes vysoký růst zůstává země jednou z nejchudších ekonomik světa.

Ekonomický růst je v posledních letech silný, ale z velké části tažený těžebním sektorem. To potvrzuje základní paradox KDR: země má značné přírodní bohatství a rychle rostoucí produkci nerostných surovin, ale nízké příjmy obyvatelstva, vysokou míru chudoby a omezenou domácí průmyslovou základnu. Ekonomika zůstává málo diverzifikovaná a silně závislá na těžbě, zejména na produkci mědi a kobaltu. KDR je jedním z nejvýznamnějších světových producentů kobaltu a v posledních letech se rychle posouvá také mezi klíčové světové producenty mědi. Tato koncentrace na několik komodit znamená vysokou citlivost ekonomiky na vývoj světových cen kovů, logistické výpadky, energetické problémy a regulatorní změny v těžebním sektoru.

Těžební sektor zároveň vytváří zásadní část exportních příjmů a fiskálních příjmů státu. Hlavními vývozními komoditami jsou nerostné suroviny (kobalt, měď, ropa, diamanty, zlato, koltan), dále dřevo, elektrická energie, káva. Místní výrobní základna je nízká, dováží se prakticky vše, zejména potraviny, dopravní stroje, strojní zařízení všeho druhu (včetně těžebního), spotřební zboží všeho druhu (včetně ošacení), pohonné hmoty.

Ukazatel	2023	2024	2025	2026	2027
Růst HDP (%)	8,53	6,13	5,3	5,1	5,3
HDP/obyv. (USD/PPP)	1730,62	1821,05	1909,93	2002,26	2089,47
Inflace (%)	19,89	17,65	7,39	5,6	5,8
Nezaměstnanost (%)	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
Export zboží (mld. USD)	27,73	28,65	30,45	32,58	35
Import zboží (mld. USD)	25,53	24,14	25,56	27,07	28,53
Saldo obchodní bilance (mld. USD)	1,6	3,93	4,64	5,12	6,21
Průmyslová produkce (% změna)	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
Populace (mil.)	105,79	109,28	112,83	116,45	120,13
Konkurenceschopnost	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
Exportní riziko OECD	N/A	7	7	N/A	N/A

Zdroj: EIU, OECD, IMD



2.2 Veřejné finance a státní rozpočet

Veřejné finance KDR zůstávají z hlediska celkové úrovně zadlužení relativně stabilní, ale v roce 2025 se zvýšily rozpočtové tlaky. Rozpočtový deficit dosáhl -2,42 % HDP a veřejný dluh činil 20,9 % HDP. Nízká úroveň dluhu je pozitivní, ale fiskální rizika rostou kvůli vyšším bezpečnostním výdajům, mzdám ve veřejném sektoru a omezenému prostoru pro investice. Fiskální deficit se rozšířil zejména kvůli růstu výdajů na obranu v souvislosti se zhoršenou bezpečnostní situací na východě země.

Příjmy státního rozpočtu jsou nadále silně závislé na těžebním sektoru, zejména na produkci mědi, zlata a dalších nerostných surovin. To podporuje export a daňové příjmy, ale zároveň činí veřejné finance citlivými na vývoj světových cen komodit, regulatorní zásahy a logistické či bezpečnostní výpadky. Netěžební sektory rostly v roce 2025 pomaleji, což omezuje rozšiřování daňové základny mimo surovinový sektor.

Na výdajové straně představují hlavní zátěž bezpečnostní výdaje, mzdy a běžný provoz státu. V roce 2025 vláda zvýšila výdaje na obranu a bezpečnost a mzdová masa veřejného sektoru se přiblížila polovině domácích příjmů. To omezuje prostor pro sociální výdaje, zdravotnictví, školství a infrastrukturu.

Problémem je také kvalita výdajů. Investiční a vybavovací výdaje byly v roce 2025 plněny pouze částečně, zatímco některé běžné výdaje rozpočet překročily. Přibližně 15 % výdajů bylo realizováno mimo standardní kontrolní postupy, což zvyšuje riziko neefektivního využívání veřejných prostředků.

Bilance běžného účtu zůstala v roce 2025 záporná a podle poskytnutých dat dosáhla -2,82 mld. USD. Vnější pozice se však relativně zlepšila díky silnému vývozu mědi a vysoké ceně zlata, které částečně kompenzovaly dopady omezení vývozu kobaltu.

Veřejné finance	2025
Saldo státního rozpočtu (% HDP)	-2,42
Veřejný dluh (% HDP)	20,9
Bilance běžného účtu (mld. USD)	-2,82
Daně	2026
PO	N/A
FO	N/A
DPH	N/A



2.3 Bankovní systém

Bankovní sektor KDR se postupně rozvíjí, zůstává však malý, koncentrovaný a silně dolarizovaný. To omezuje účinnost měnové politiky a zvyšuje citlivost veřejného i soukromého sektoru na kurzové výkyvy. Regulační a dohledovou roli vykonává Banque Centrale du Congo, BCC, která odpovídá za měnovou politiku, dohled nad bankami, stabilitu finančního sektoru a devizovou politiku.

Guvernér centrální banky v dubnu 2026 oznámil záměr do jednoho roku zakázat hotovostní transakce v cizí měně. Pokud by byl tento krok skutečně zaveden, mohl by mít významný dopad na běžné obchodní transakce, cenotvorbu, cash-flow firem a platební zvyklosti na trhu. Dolarizace na jedné straně usnadňuje kontraktaci v USD a snižuje část kurzového rizika u dovozů a velkých projektů. Na druhé straně případná deprecie konžského franku může zhoršit schopnost místních partnerů splácet závazky, zejména pokud mají příjmy v lokální měně a závazky v USD. U větších kontraktů je proto vhodné používat akreditivy, bankovní záruky, zálohové platby, exportní pojištění a přesné nastavení měnové doložky.

V KDR působí podle aktuálního seznamu Banque Centrale du Congo 15 licencovaných komerčních bank: Equity Banque Commerciale du Congo / Equity BCDC, FirstBank DRC, Citigroup Congo, Standard Bank Congo, Rawbank, Ecobank, Trust Merchant Bank / TMB, Afriland First Bank CD, Access Bank RDC, Solidaire Banque, Sofibanque, CRDB Bank DR Congo, Bank of Africa RDC, United Bank for Africa DRC a BGFIBank. Větší banky již vydávají běžné platební karty, počet bankomatů ve velkých městech roste. Transakce v ostatních částech země jsou stále ještě založeny na hotovostním placení. Úvěry pro podniky zůstávají omezeně dostupné a drahé, zejména pro malé a střední firmy. Větší projekty jsou proto často financovány zahraničními investory, rozvojovými bankami, multilaterálními institucemi nebo privátním kapitálem.



2.4 Daňový systém

Daňový systém KDR je formálně založen na dani z příjmu právnických osob, dani z příjmu fyzických osob, DPH, srážkových daních, spotřebních daních, clech a řadě sektorových a lokálních poplatků. V praxi je však systém administrativně náročný a pro zahraniční firmy může být nepřehledný. Hlavními daňovými orgány jsou Direction Générale des Impôts, DGI, celní správa a další instituce vybírající administrativní, soudní či lokální poplatky. DGI zároveň rozvíjí online služby, včetně elektronické deklarace a platby daní.

Daň z přidané hodnoty byla v KDR zavedena od roku 2012 jako náhrada dřívější daně z obratu. Základní sazba DPH nyní činí 16 %. Na některé položky se mohou vztahovat osvobození nebo zvláštní režimy, například u vybraných základních výrobků, zdravotnických položek, exportních transakcí nebo projektů se zvláštním daňovým statutem. Konkrétní režim je nutné ověřit podle HS kódu, typu transakce a aktuální legislativy.

Daň z příjmu právnických osob činí 30 %. Daň z příjmu fyzických osob je progresivní a může dosahovat až 40 %. U zahraničních zaměstnanců a expatů mohou vznikat další specifické povinnosti, včetně zvláštních odvodů či daní vztahujících se k odměňování zahraniční pracovní síly. Pro české firmy vysílající pracovníky do KDR je proto důležité řešit daňovou rezidenci, pracovní povolení, mzdové odvody a případné dopady na sociální zabezpečení předem. Podnikání může být zatíženo dalšími platbami, například srážkovou daní, poplatky z převodu nemovitostí, pozemkovými a lokálními daněmi, daněmi z pronájmu, dovozními cly, sektorovými poplatky a správními platbami.



3 Obchod a investice

Podkapitoly:

[3.1 Obchodní vztahy](#)

[3.2 Přímé zahraniční investice](#)

[3.3 FTA a smlouvy](#)

[3.4 Rozvojová spolupráce](#)

[3.5 Perspektivní obory \(MOP\)](#)



3.1 Obchodní vztahy

Obchodní vztahy s EU

Evropská unie patří mezi významné obchodní, investiční a rozvojové partnery KDR, v samotném obchodu se zbožím má však ve srovnání s Čínou a některými regionálními partnery omezenější váhu. EU z KDR dováží především nerostné suroviny a kovy, zatímco do KDR vyváží zejména stroje, dopravní prostředky, chemické výrobky, farmaceutické zboží, potraviny a průmyslové vstupy.

	2021	2022	2023	2024	2025
Import z EU (mil. EUR)	1012,9	1486,3	1633,7	1372,6	1450,3
Export do EU (mil. EUR)	1501,6	3000,6	1739,2	2273,6	3658
Saldo s EU (mil. EUR)	488,7	1514,2	105,5	901	2207,7

Zdroj: Evropská komise

Obchodní vztahy s ČR

ČR se daří v posledních letech zvyšovat vzájemný obchod s KDR, obchodní bilance je aktivní. Hlavními dovozními komoditami jsou CNC stroje na obrábění trubek, turbovrtulové letecké motory nižšího výkonu, ochucené extrudované potraviny, technické povrstvené textilie, surová káva, pozinkované ocelové plechy a pásy a nezasazené drahokamy a polodrahokamy.

V případě vývozu se jedná o plynové a turbovrtulové motory různých výkonů, slad a mlýnské technologie, počítačové procesory a paměťová zařízení, vybrané mléčné výrobky, radioaktivní izotopy, oděvy, chemické polymery či papírenské výrobky.

	2021	2022	2023	2024	2025
Import z ČR (mld. CZK)	0,12	0,09	0,19	0,16	0,14
Export do ČR (mld. CZK)	0,01	0,01	0,02	0,01	0,02
Saldo s ČR (mld. CZK)	0,11	0,09	0,17	0,14	0,11

Zdroj: ČSÚ

Obchodní vztahy se zeměmi mimo EU

Hlavním obchodním partnerem KDR mimo EU je Čína. Ta dominuje zejména jako odběratel mědi a kobaltu a zároveň je silně přítomna v těžbě, infrastruktuře a dodávkách průmyslového zboží. Významnými obchodními partnery jsou dále Spojené arabské emiráty, Indie, Jihoafrická republika, Zambie, Turecko a další regionální nebo asijské ekonomiky. Vývoz a dovoz roste: hlavním vývozním artiklem KDR je měď, kobalt, diamanty a dřevo.

	2021	2022	2023	2024	2025
Import ze zemí mimo EU (mil. USD)	7529,86	11246,89	24976,13	N/A	N/A
Export do zemí mimo EU (mil. USD)	21719,29	15987,88	28044,29	N/A	N/A
Saldo se zeměmi mimo EU (mil. USD)	14189,42	4740,99	3068,17	N/A	N/A

Zdroj: EIU, Eurostat



3.2 Přímé zahraniční investice

KDR přitahuje zahraniční investice především do těžby, zpracování nerostných surovin, energetiky, telekomunikací, infrastruktury a služeb navázaných na velké projekty. Investiční potenciál země je velmi vysoký, ale podnikatelské prostředí zůstává rizikové kvůli bezpečnostní situaci, regulatorní nejistotě, obtížné vymahatelnosti práva, korupci, infrastrukturním omezením a vysokým nákladům na financování.

Podle UNCTAD dosáhl příliv přímých zahraničních investic do KDR v roce 2024 přibližně 3,11 mld. USD. To potvrzuje, že KDR zůstává významným příjemcem FDI v regionu, zejména díky těžebnímu sektoru a strategickému významu kritických surovin.

Přímé zahraniční investice z ČR nejsou v KDR významně evidovány. Pro české firmy proto zůstává realistickým vstupním modelem především export technologií a služeb, zastoupení přes místního partnera, servisní model, subdodávky pro větší mezinárodní projekty nebo menší investiční projekt s jasně zajištěným financováním, právní ochranou a důkladnou due diligence.



3.3 FTA a smlouvy

Smlouvy s EU

KDR je součástí širšího rámce vztahů mezi EU a zeměmi Afriky, Karibiku a Pacifiku. Novým rámcem je Dohoda ze Samoy, která nahradila předchozí dohodu z Cotonou a upravuje politický dialog, obchodní a rozvojovou spolupráci, migraci, bezpečnost, klimatickou politiku a další oblasti vztahů mezi EU a partnerskými státy.

Economic Partnership Agreements (EPAs): EU patří k nejvýznamnějším donorům zahraniční rozvojové pomoci i významným obchodním partnerům v regionu. Kongo dosud dohodu nepodepsalo, ale čerpá z výhody volného přístupu na EU trh.

Smlouvy s ČR

Ekonomické vztahy ČR s KDR jsou po vstupu ČR do EU rámcově ovlivněny společnou obchodní politikou EU. Bilaterální smluvní základna je omezená a pro podnikatelskou praxi jsou proto klíčové především smlouvy uzavírané přímo mezi firmami, kvalitní právní zajištění kontraktů, bezpečné platební instrumenty a případné využití nástrojů podpory exportu.



3.4 Rozvojová spolupráce

Aktuální víceletý indikativní program EU pro KDR na období 2021–2027 (NDICI Global Europe) se zaměřuje zejména na tři okruhy: lidský rozvoj, udržitelný a inkluzivní růst a dobrou správu věcí veřejných, mír a bezpečnost. V praxi jde především o podporu zdravotnictví, vzdělávání, potravinové bezpečnosti, zemědělství, ochrany životního prostředí a biologické rozmanitosti, správy veřejných financí, decentralizace, právního státu a stabilizace konfliktem zasažených oblastí.

MZV ČR v rámci svých humanitárních programů v r. 2025 schválilo pomoc ve výši 5 mil. Kč pro projekt NGO Člověk v tísni i, která působí v provincii Severní Kivu a které se podařilo vrátit k humanitární činnosti i v oblasti, která je aktuálně pod kontrolou rebelů z M23. Další 5 mil. Kč bylo alokováno na projekt posilování kapacit uprchlíků z KDR v utečeneckém táboře v Zambii na hranicích s provincií Tanganyika. Tato částka byla navýšena o 2 mil. Kč z volných prostředků na konci roku 2025, proto celková částka humanitární pomoci směřující z ČR do regionu za r. 2025 činí cca 500 tis. EUR (12 mil. Kč), zatímco v loňském roce se jednalo pouze o 4,5 mil. Kč pro tábor v Zambii (projekty Charity ČR).



3.5 Perspektivní obory (MOP)

Trh KDR je velký a rychle rostoucí, ale kupní síla většiny obyvatel zůstává nízká. Poptávka je proto rozdělena mezi velmi cenově citlivý trh a užší, ale významný segment veřejných institucí, těžebních firem, mezinárodních organizací, donorových projektů a větších soukromých investorů. Hospodářský růst je nadále tažen hlavně těžbou, zatímco netěžební aktivity rostou pomaleji; v roce 2025 dosáhl růst netěžebních aktivit přibližně 3,1 %.

Energetika

KDR má mimořádný hydroenergetický potenciál, ale zároveň nízkou míru elektrifikace a časté výpadky dodávek. Příležitosti existují v rehabilitaci hydroelektráren, malých vodních elektrárnách, solárních a hybridních off-grid systémech, záložních zdrojích, rozvodných sítích, transformátorech, turbínách, řídicích systémech a energetických řešeních pro domácnosti, nemocnice, školy a průmyslové areály.

Vodohospodářství a životní prostředí

Vysoký růst populace, urbanizace a slabá infrastruktura vytvářejí poptávku po úpravě pitné vody, čerpacích systémech, kanalizaci, čištění odpadních vod, nakládání s odpady a environmentálním monitoringu. U projektů v těžebních regionech roste význam technologií pro snižování ekologických dopadů těžby a pro plnění ESG požadavků.

Zdravotnictví

Perspektivní jsou dodávky nemocničního vybavení, diagnostiky, laboratorních přístrojů, mobilních zdravotnických řešení, sterilizačních systémů, zdravotnických lůžek, sanitních vozidel, telemedicíny a dodávek pro rozvojové nebo humanitární projekty. Vzhledem k omezenému veřejnému financování je často klíčové propojení s donorským nebo multilaterálním financováním.

Zemědělství a potravinářství

KDR má velmi dobré přírodní podmínky pro zemědělství, ale nízkou produktivitu a slabé zpracovatelské kapacity. Perspektivní jsou traktory, zemědělské stroje, zavlažování, skladovací technologie, mlýny, pekárny, pivovarnictví, zařízení pro zpracování ovoce, zeleniny, kávy, kaka, ryb a masa, chladičů a mrazičů a obalová technika.

Dopravní infrastruktura a logistika

Velká rozloha země a slabá infrastruktura vytvářejí poptávku po stavebních strojích, dopravních prostředcích, železničních a silničních technologiích, mostních konstrukcích, letištním vybavení, skladových systémech a logistických službách. Důležité jsou také projekty napojené na regionální koridory, zejména koridor Lobito, který může zlepšit exportní možnosti těžebního pásu přes Angolu.

Těžba a navazující průmysl

Perspektivní jsou dodávky těžebních zařízení, drticí a třídící techniky, čerpadel, dopravníků, důlních vozidel, geologických a laboratorních technologií, bezpečnostních systémů, servisních služeb a environmentálních řešení. Zvláštní prostor existuje u technologií pro zpracování a vyšší přidanou hodnotu mědi, kobaltu, cínu, zinku a zlata. V roce 2025 vzrostla produkce mědi o 10,5 % na 3,4 mil. tun a těžba zůstala hlavním motorem růstu.

Lesnictví a zpracování dřeva

KDR má rozsáhlé lesní zdroje, ale citlivost sektoru roste kvůli požadavkům na udržitelnost, odlesňování a sledovatelnost původu. Pro české firmy mohou být zajímavé technologie pro zpracování dřeva, pily, sušárny, nábytkářská výroba a efektivní využití dřevní hmoty. U exportu do EU je však nutné počítat s požadavky na due diligence a prokazování legálního a udržitelného původu.

ICT, telekomunikace a digitalizace

Roste poptávka po telekomunikační infrastruktuře, datových službách, kybernetické bezpečnosti, digitalizaci státní správy, platebních systémech, mobilních řešeních a softwaru pro bankovníctví, logistiku, zdravotnictví a veřejnou správu. Digitalizace je zároveň jedním z nástrojů, které mohou pomoci zlepšit výběr daní, snížit administrativní náklady a omezit prostor pro neformální platby.



4 Kultura obchodního jednání

Podkapitoly:

[4.1 Úvod](#)

[4.2 Oslovení](#)

[4.3 Obchodní schůzka](#)

[4.4 Komunikace](#)

[4.5 Doporučení](#)

[4.6 Státní svátky](#)



4.1 Úvod

KDR je frankofonní země, jejíž obchodní a administrativní prostředí ovlivňuje francouzská a belgická právní, jazyková a institucionální tradice. Francouzština je hlavním jazykem státní správy, formálního podnikání i většiny jednání, proto jsou kvalitní francouzské smlouvy, nabídky a technická dokumentace nezbytné. K trhu je vhodné přistupovat profesionálně a bez stereotypů. Místní partneři bývají zkušení a zvyklí na mezinárodní obchod. Důležitá je osobní důvěra, respekt k hierarchii, zdvořilost a trpělivost. Současně je nutné počítat s korupcí, složitou administrativou, slabší vymahatelností práva, logistickými problémy a rozdíly mezi pravidly a praxí.



4.2 Oslovení

Prvním krokem je realisticky posoudit, zda má produkt nebo služba na konžském trhu uplatnění. KDR je silně importně závislá ekonomika s omezenou domácí výrobní základnou, proto dováží široké spektrum zboží – potraviny, léčiva, spotřební zboží, stroje, dopravní prostředky, těžební zařízení i energetické technologie. Trh je velmi citlivý na cenu a český exportér se setká s konkurencí levných dovozů zejména z Číny, Indie a Turecka. Současně existuje užší, ale významný segment bonitních klientů, zejména těžební společnosti, banky, telekomunikační firmy, hotely, mezinárodní organizace, veřejné instituce a větší soukromí investoři, kteří preferují kvalitu, servis a dlouhou životnost produktu.

Druhým krokem je správný výběr cílových zákazníků. KDR není homogenní trh a kupní síla většiny obyvatel zůstává nízká. Hospodářský růst je tažen především těžbou a nepřenáší se rovnoměrně do růstu zaměstnanosti ani domácí spotřeby; v roce 2024 přibližně žilo 81,7 % obyvatel pod hranici chudoby. Proto je vhodné zaměřit se na konkrétní segmenty s reálnou platební schopností, nikoli na obecný masový trh.

Třetím krokem je nalezení důvěryhodného místního partnera nebo klienta. Osobní kontakt je v KDR zásadní a obchod se často opírá o doporučení, dlouhodobé vztahy a ověřené sítě kontaktů. Veřejné seznamy firem nebo internetové databáze mohou být neúplné či zastaralé. Potenciální partnery je vhodné prověřovat přímo na místě, přes ZÚ ČR, místní podnikatelské organizace, právníky, daňové poradce, banky nebo již zavedené firmy.

Oslovení by mělo být profesionální, formální a ve francouzštině. První kontakt má být stručný a konkrétní: co firma nabízí, pro jaký segment je produkt určen, jaké má reference, jak je řešen servis, náhradní díly, financování a logistika. Obecné hromadné e-maily mají nízkou úspěšnost. Často lépe funguje osobní schůzka, doporučení třetí strany, účast na oborové akci nebo technická prezentace přímo u zákazníka.

Při jednání je vhodné zachovat respekt, trpělivost a formální vystupování. Důležité je ověřit reálný zájem, rozpočet, rozhodovací pravomoci a schopnost partnera obchod financovat. Cena je zásadní, ale není vhodné ji uměle navyšovat s očekáváním výrazného smlouvání. Lepší je nabídnout realistickou cenu a vysvětlit hodnotu produktu, servis, záruky, dostupnost náhradních dílů a celkové náklady životního cyklu.

Zvýšenou pozornost je třeba věnovat podvodným poptávkám. Varovným signálem jsou nevyžádané e-maily bez znalosti produktu, údajné napojení na mezinárodní organizace, nejasné zadání, požadavky na registrační či zprostředkovatelské poplatky, falešné tendry nebo změny bankovních údajů. Před platbou nebo podpisem smlouvy je nutné ověřit identitu protistrany, existenci projektu, registraci firmy a oprávnění jednat.



4.3 Obchodní schůzka

Pro obchodní jednání v KDR je francouzština prakticky nezbytná. Angličtina obvykle nestačí, zejména při jednání se státní správou, místními firmami a technickými útvary. Obchodní korespondence, prezentace, katalogy, vizitky i technická dokumentace by měly být připraveny ve francouzštině; případně je vhodné zajistit zkušeného tlumočníka.

Cestu je vhodné plánovat s ohledem na státní a náboženské svátky, včetně Vánoc, Velikonoc a ramadánu. U státních institucí se doporučuje formální písemná žádost o schůzku, použití správných titulů a předchozí ověření obvyklého protokolu.

Osobní kontakt je zásadní. Bez kvalitního místního partnera, který rozumí trhu a dokáže otevřít dveře ke klientům, je prosazení obtížné. Před jednáním je nutné partnera prověřit, ideálně přes ZÚ ČR v Kinshase, místní podnikatelské struktury nebo ověřené obchodní kontakty. U větších obchodů je vhodné osobně ověřit rozhodovací pravomoci, rozpočet a reálný zájem protistrany.

Jednání bývají formální a často začínají neformální konverzací. Důležitá je důvěra, reference, profesionální vystupování a trpělivost. Schůzky mohou probíhat v kanceláři, ale běžné jsou i pracovní obědy nebo večere. Při jednáních na úřadech je vhodný oblek s kravatou, u soukromých firem alespoň upravený business styl.

Dochvilnost je vhodné z české strany dodržovat, zároveň je nutné počítat s možným zpožděním nebo přesunem schůzky. Doporučuje se potvrdit schůzku den předem i v den konání. V Kinshase je nutné počítat s dopravní rezervou z důvodu častých dopravních zácp; mimo hlavní město mohou cestu komplikovat špatné silnice, bezpečnostní situace a období dešťů.

Reputace je v obchodních kruzích důležitá, proto je vhodné jednat konzistentně, nepřehánět sliby, potvrzovat dohody písemně a uchovávat dokumentaci. Je vhodné vyhnout se kritice politiky, úřadů, bezpečnostní situace a etnických či regionálních otázek. Nefotografujte úřední budovy, bezpečnostní složky ani infrastrukturu bez povolení; u osob si vždy vyžádejte souhlas.

Během pobytu je nutné dbát na osobní bezpečnost, chránit doklady, elektroniku a hotovost, používat prověřenou dopravu a vyhýbat se rizikovým oblastem, cestám po setmění a neověřeným kontaktům.



4.4 Komunikace

Úředním a hlavním obchodním jazykem v KDR je francouzština. Používá se ve státní správě, administrativě, formálním podnikání i při většině obchodních jednání. Angličtina není běžně dostatečně rozšířená, proto je vhodné mít francouzsky mluvícího zástupce nebo profesionálního tlumočnicka. Obchodní korespondence, nabídky, smlouvy, prezentace, technická dokumentace i marketingové materiály by měly být připraveny ve francouzštině.

Vedle francouzštiny mají praktický význam čtyři národní jazyky: lingala, svahilština, kikongo/kituba a tshiluba. Lingala se používá zejména v Kinshase a na severozápadě, svahilština na východě a jihovýchodě včetně těžebních oblastí, kikongo/kituba na západě a tshiluba v oblasti Kasai.

V obchodní komunikaci se doporučuje formální a zdvořilý styl, používání titulů a oslovení „Monsieur“ nebo „Madame“. U jednání se státní správou je vhodné zaslat formální žádost o schůzku a následně ji potvrdit telefonicky nebo přes místní kontakt.

Komunikovat lze e-mailem i telefonicky, velmi rozšířený je však WhatsApp, používaný pro potvrzování schůzek, zaslání dokumentů, cenových nabídek a logistických informací. U důležitých dohod je nutné vždy navázat formálním e-mailem nebo písemným dokumentem.

Osobní setkání je pro budování důvěry klíčové. Obchod se v KDR opírá o vztahy, doporučení a reputaci. Je vhodné vyhnout se kritice politiky, úřadů, bezpečnostní situace a etnických či regionálních otázek. Nefotografujte úřední budovy, bezpečnostní složky, infrastrukturu ani osoby bez předchozího souhlasu.



4.5 Doporučení

Z české strany je vhodné dochvilnost vždy dodržovat, zároveň je ale nutné počítat s možným zpožděním, změnou času schůzky nebo delším průběhem jednání. V Kinshase je třeba plánovat výraznou časovou rezervu kvůli dopravním zácpám; mimo hlavní město mohou přesuny komplikovat špatné silnice, bezpečnostní situace a období dešťů.

Obchodní jednání bývají formální a vztahově orientovaná. První pozitivní reakce nemusí znamenat, že je obchod skutečně sjednán. Doporučuje se ověřovat, zda má protistrana reálné rozhodovací pravomoci, rozpočet a schopnost obchod financovat. Všechny závěry ze schůzek je vhodné písemně potvrdit.

Hlavním obchodním jazykem je francouzština; angličtina je použitelná spíše výjimečně, zejména u některých mezinárodních firem. Nabídky, prezentace, technická dokumentace a smluvní podklady by měly být ve francouzštině nebo alespoň s kvalitním francouzským překladem.

Při jednáních se doporučuje formální oblečení. U státních institucí je vhodný oblek s kravatou, u soukromých obchodních jednání alespoň velmi upravený business styl. Ženy jsou v obchodním prostředí respektovány.

Je vhodné zdržet se kritiky politického systému, státních institucí, bezpečnostní situace a etnických či regionálních témat. Fotografování úředních budov, bezpečnostních složek, infrastrukturních staveb a strategických objektů může být citlivé nebo zakázané; u fotografování osob je vhodné vždy požádat o předchozí souhlas.

Při jednání je důležitá zdvořilost, trpělivost, osobní reputace a schopnost budovat vztah. Současně je nutné zůstat věcný, ověřovat fakta a nepodléhat příliš optimistickým příslibům. U nových partnerů je vždy vhodné provést due diligence a nastavit bezpečné platební podmínky.



4.6 Státní svátky

- 1. leden – Nový rok
- 4. leden – Den mučedníků nezávislosti
- 16. leden – Den národních hrdinů
- 17. leden – Den národních hrdinů
- Velikonoční pondělí
- 6. duben – Den Simona Kimbangua / Kimbangu Day
- 1. květen – Svátek práce
- 17. květen – Den ozbrojených sil KDR
- 30. červen – Den nezávislosti , hlavní státní svátek země
- 1. srpen – Den rodičů
- 25. prosinec – Vánoce

U svátků připadajících na víkend může vláda vyhlásit náhradní den pracovního volna.



5 Základní podmínky pro uplatnění českého zboží na trhu

Podkapitoly:

[5.1 Vstup na trh](#)

[5.2 Formy a podmínky působení na trhu](#)

[5.3 Marketing a komunikace](#)

[5.4 Problematika ochrany duševního vlastnictví](#)

[5.5 Trh veřejných zakázek](#)

[5.6 Platební podmínky, platební morálka a řešení obchodních sporů](#)

[5.7 Víza, poplatky, specifické podmínky cestování do teritoria](#)

[5.8 Zaměstnávání občanů z ČR](#)

[5.9 Veletrhy a akce](#)



5.1 Vstup na trh

Základní podmínkou úspěchu na konžském trhu je dlouhodobá, aktivní a lokálně ukotvená exportní strategie. KDR není trhem pro jednorázovou nabídku zaslou z ČR. Úspěšné firmy obvykle potřebují osobní přítomnost, pravidelné návštěvy, francouzsky mluvící kontaktní osobu, důvěryhodného místního partnera a pečlivé řízení obchodních, právních, logistických i platebních rizik. Přímý export je možný, ale spolupráce s místním agentem, distributorem nebo v KDR registrovanou firmou výrazně usnadňuje dovozní formalities, celní odbavení, licence, komunikaci s úřady i logistiku. Americký obchodní průvodce pro KDR rovněž doporučuje vstup přes spolehlivé místní agenty a distributory.

U potenciálních partnerů je nutné ověřit vlastnickou strukturu, reference, platební historii, vazby na státní instituce a reputační či sankční rizika. To platí zejména u veřejných zakázek, těžby, infrastruktury a státních podniků. Korupce, klientelistické vazby a slabší vymahatelnost práva zůstávají významným podnikatelským rizikem. Při rozšiřování kontaktů může pomoci ZÚ ČR v Kinshase, místní podnikatelské organizace a prověřené kontakty z podnikatelské komunity. Důležitou institucí je Fédération des Entreprises du Congo, FEC, členství nebo vazba partnera na FEC však nenahrazuje due diligence.

Smluvní dokumentace musí být detailní a měla by být připravena s právníkem znalým konžského práva a praxe OHADA. U větších dodávek je vhodné upravit jurisdikci, rozhodčí doložku, platební podmínky, měnu kontraktu, celní odbavení, pojištění zásilky, servis, náhradní díly, záruky a sankce za prodlení. U kontraktů se státem nebo státními podniky je nezbytné ověřit rozpočtové krytí a platební mechanismus, protože fiskální tlaky státu a slabé plnění investičních výdajů zvyšují platební i reputační rizika.

Z hlediska distribuce je třeba rozlišovat mezi formálním a neformálním trhem. Spotřební zboží je ve velkých městech distribuováno přes dovozní společnosti, supermarkety a specializované obchody, zatímco velká část každodenního prodeje probíhá přes malé obchody, trhy a pouliční prodej. Pro české firmy jsou obvykle vhodnější formální segmenty: těžební společnosti, energetika, zdravotnictví, veřejné a donorové projekty, infrastruktura, průmysloví odběratelé a větší distributoři. Hlavními centry jsou Kinshasa, Lubumbashi, Kolwezi, Matadi, Boma a Goma. U dodávek do vnitrozemí je nutné počítat s dlouhými přepravními časy, slabou infrastrukturou, bezpečnostními riziky a vysokými logistickými náklady.

Propagační materiály, technická dokumentace, návody, bezpečnostní listy a obchodní nabídky by měly být minimálně ve francouzštině. U strojů, technologií a zdravotnického či průmyslového vybavení zákazník obvykle očekává zaškolení, dostupnost náhradních dílů, servis a jasně definované záruční podmínky. Dovozní dokumentace obvykle zahrnuje obchodní fakturu, balicí list, Bill of Lading nebo Air Waybill, osvědčení o původu a podle typu zboží také technické, zdravotní či bezpečnostní certifikáty. U vybraných dovozů se uplatňuje předexportní kontrola; program Bureau Veritas/BIVAC pro KDR zahrnuje kontrolu shody, dokumentace, vizuální inspekci a případné testování.

Celní zatížení se zpravidla vypočítává z hodnoty CIF. Běžné sazby se orientačně pohybují v pásmu 5–20 %, k nimž se většinou připočítává DPH 16 %. Konkrétní sazbu je nutné ověřit podle HS kódu a aktuálního celního režimu; ANAPI například uvádí 5% clo pro kapitálové zboží, suroviny a vybrané zemědělské či farmaceutické vstupy. Celní odbavení patří k nejrizikovějším částem obchodu: vedle cla a DPH mohou vzniknout náklady na inspekci, skladné, zdržení v přístavu a parařiskální poplatky. Doporučuje se využít zkušeného místního deklaranta, ale smluvně přesně vymezit odpovědnost, náklady a lhůty.

U zboží dvojího užití, bezpečnostních technologií, komunikačních systémů, chemikálií, zdravotnických výrobků, potravin, farmaceutických přípravků a použitého zboží je vhodné předem ověřit licenční, certifikační a dovozní požadavky.



5.2 Formy a podmínky působení na trhu

Právní rámec podnikání v KDR je od roku 2012 ovlivněn systémem OHADA – Organizací pro harmonizaci obchodního práva v Africe. Nejde pouze o dohodu zemí CFA zóny, ale o širší právní rámec sjednocující pravidla obchodních společností, zajištění závazků, insolvence, účetnictví a arbitráže. KDR ratifikovala přistoupení k OHADA v roce 2012 a právo OHADA je v zemi účinné od 12. září 2012.

Konžské právo umožňuje domácím i zahraničním firmám působit zejména jako SARL / společnost s ručením omezeným, SA / akciová společnost, SAS / zjednodušená akciová společnost, dále jako SNC, SCS, individuální podnikání nebo hospodářské zájmové sdružení.

Zahraněční společnosti registrované v KDR mají obecně stejná práva a povinnosti jako místní společnosti a ve většině odvětví mohou vlastnit společnost plně. Výjimky nebo zvláštní režimy se mohou týkat drobného podnikání vyhrazeného konžským občanům a regulovaných sektorů, zejména těžby, bankovníctví, pojišťovnictví, telekomunikací, dopravy, lesnictví, zemědělských koncesí a energetiky.

Založení společnosti probíhá přes Guichet Unique de Création d'Entreprise, GUCE, tedy jednotné kontaktní místo pro zakládání podniků. GUCE sdružuje hlavní registrační kroky a podle ANAPI má založení společnosti trvat zhruba 3 dny; v praxi je vhodné počítat s delší lhůtou, zejména u zahraničních investorů, složitější vlastnícké struktury nebo regulované činnosti.

Při registraci se obvykle předkládá žádost o založení společnosti, stanovy, identifikace jednatele či společníků, doklad o sídle, doklad totožnosti, případně výpis z rejstříku trestů nebo čestné prohlášení; u cizinců také vízum či pobytové oprávnění. GUCE zajišťuje mimo jiné zápis do obchodního rejstříku RCCM, přidělení daňového identifikačního čísla NIF a registrace u institucí jako INPP, CNSS a ONEM.

Investorům asistuje také Agence Nationale pour la Promotion des Investissements, ANAPI, která poskytuje informace k založení podniku a sektorovým procedurám. ANAPI je užitečný první kontakt, nenahrazuje však místního právníka ani daňového poradce.

Po registraci je nutné řešit bankovní účet, daňové povinnosti, registraci zaměstnanců, sociální zabezpečení, pracovní povolení pro cizince a případná městská či provinční povolení. Speciální licenci potřebují zejména těžební, lesnické, dopravní, telekomunikační, energetické a finanční společnosti. Pro české firmy je vhodné nejprve ověřit trh a partnera, poté zvolit právní formu a až následně registrovat lokální entitu.



5.3 Marketing a komunikace

Marketing v KDR je nutné přizpůsobit regionu, cílové skupině a typu produktu. Pro spotřební zboží a širší veřejnost zůstávají důležité televize a zejména rozhlas, který má dobrý dosah i mimo velká města. Billboardy a venkovní reklama jsou účinné hlavně v Kinshase, Lubumbashi, Kolwezi, Goma, Matadi a dalších větších městských centrech. Inzerce v tištěných médiích má omezenější zásah a je vhodná spíše pro cílenou komunikaci směrem k institucím, firmám nebo veřejné správě.

Digitální marketing rychle roste, ale jeho dosah je stále koncentrovaný hlavně ve městech a u mladších či příjmově silnějších skupin. V praxi se využívá zejména Facebook, WhatsApp, Instagram a u profesních kontaktů také LinkedIn. WhatsApp je velmi rozšířený pro rychlou obchodní komunikaci, potvrzování schůzek, zasílání nabídek, dokumentů a fotografií.

Reklamu a propagaci je vhodné připravovat ve francouzštině a u masových kampaní také v místních jazycích. V Kinshase má význam lingala, na východě a jihovýchodě včetně Lubumbashi svahilština, na západě kikongo/kituba a v oblasti Kasai tshiluba. Propagaci, nákup médií a lokální obsah je vhodné řešit s místním partnerem, který zná jazyk, kulturní kontext i reálný dosah jednotlivých kanálů.



5.4 Problematika ochrany duševního vlastnictví

Práva duševního vlastnictví je nutné v KDR registrovat místně a vymáhat podle místních předpisů. Patenty, ochranné známky a průmyslové vzory se registrují u příslušných orgánů pro průmyslové vlastnictví. Zahraniční registrace sama o sobě neposkytuje dostatečnou ochranu na konžském trhu.

KDR je členem WIPO, signatářem Pařížské úmluvy na ochranu průmyslového vlastnictví a Bernské úmluvy na ochranu literárních a uměleckých děl. Jako člen WTO je vázána také dohodou TRIPS. Formálně tedy existuje mezinárodní i národní rámec ochrany duševního vlastnictví.

Registrovaný patent je v KDR obecně chráněn po dobu 20 let od podání přihlášky; u farmaceutických patentů je doba ochrany 15 let. Ochranná známka je chráněna 10 let a lze ji obnovovat vždy na další desetileté období.

V praxi je však vymahatelnost práv duševního vlastnictví omezená. Na trhu se mohou vyskytovat padělky, nelegální kopie softwaru, pirátský audiovizuální obsah, napodobeniny oděvů, léčiv, náhradních dílů či spotřebního zboží. Ochrana práv duševního vlastnictví není v praxi vždy prioritou státních orgánů a soudní vymáhání může být zdlouhavé a nákladné.

Českým firmám se doporučuje registrovat klíčové ochranné známky a patenty ještě před vstupem na trh, smluvně chránit know-how, pečlivě vybírat distributory a servisní partnery a omezit sdílení citlivé technické dokumentace. U výrobků s vyšším rizikem padělání je vhodné spolupracovat s místním právníkem a distributorem na průběžném monitoringu trhu



5.5 Trh veřejných zakázek

Na státní zakázky se v KDR formálně vyhláší tendry, tzv. appels d'offres. Základním právním rámcem je zákon o veřejných zakázkách č. 10/010 z roku 2010, který měl modernizovat systém zadávání zakázek, zvýšit transparentnost a omezit korupci. Regulační roli má Autorité de Régulation des Marchés Publics, ARMP, zatímco Direction Générale du Contrôle des Marchés Publics, DGCMP při ministerstvu rozpočtu provádí kontrolu a schvalování veřejných zakázek.

V praxi je účast ve veřejných zakázkách náročná a vyžaduje dlouhodobé sledování projektů, dobrou znalost zadavatelů a místní přítomnost. Klíčové parametry zakázky se často formují ještě před jejím oficiálním vyhlášením, proto je důležité sledovat sektorové plány, rozpočty, donorové projekty a komunikovat s implementačními jednotkami včas. To je třeba dělat transparentně a v souladu s compliance pravidly; neformální kontakty nesmí nahrazovat řádný tendrový postup. Velkou roli hrají také zakázky financované mezinárodními organizacemi a rozvojovými bankami. Ty bývají pro zahraniční firmy předvídatelnější než čistě státní zakázky, protože mají jasnější pravidla, kontrolní mechanismy a financování.

Pro české firmy je zásadní ověřit financování zakázky, rozpočtové krytí, platební mechanismus a skutečné rozhodovací pravomoci zadavatele. U státem financovaných projektů zvyšují riziko rostoucí fiskální tlaky, slabší plnění investičních výdajů a výdaje realizované mimo standardní kontrolní postupy.

Nejbezpečnější cestou bývá účast v donorově financovaných projektech, subdodávky pro větší mezinárodní dodavatele nebo spolupráce s prověřeným místním partnerem. U každé zakázky je vhodné trvat na písemné dokumentaci, transparentních provizích, bezpečných platebních nástrojích a důsledném právním i reputačním prověření.



5.6 Platební podmínky, platební morálka a řešení obchodních sporů

Platební podmínky je v KDR nutné nastavovat velmi obezřetně. U nových obchodních vztahů se doporučuje záloha, potvrzený neodvolatelný akreditiv, bankovní záruka nebo pojištění vývozního úvěru. Obchodování na otevřený účet je vhodné pouze u dlouhodobě prověřených partnerů. U státních zakázek a státních podniků je nezbytné ověřit rozpočtové krytí, zdroj financování a platební mechanismus, protože fiskální tlaky a slabší plnění investičních výdajů zvyšují riziko opožděných plateb.

KDR je členem ICSID od roku 1970, členem WTO od roku 1997 a členem MIGA od roku 1989. KDR přistoupila k Newyorské úmluvě a ta pro ni vstoupila v platnost dne 3. února 2015. To zlepšuje formální rámec pro uznávání a výkon zahraničních rozhodčích nálezů.

Přistoupením k OHADA získala KDR harmonizovaný obchodněprávní rámec včetně možnosti řešit vybrané spory prostřednictvím Cour Commune de Justice et d'Arbitrage, CCJA, se sídlem v Abidžanu. Obchodní soudy působí mimo jiné v Kinshase a Lubumbashi, místní soudní řízení však může být zdlouhavé, nákladné a nejisté.

V praxi bývá často efektivnější mimosoudní dohoda nebo obchodní vyrovnání než dlouhý soudní spor. To však nenahrazuje prevenci: před podpisem smlouvy je nutné provést due diligence partnera, ověřit jeho oprávnění jednat, platební schopnost a reputaci. U významnějších případů je nezbytný místní právní zástupce znalý konžského práva i procedurální praxe.



5.7 Víza, poplatky, specifické podmínky cestování do teritoria

Pro vstup do KDR je vyžadován platný cestovní pas, vízum a mezinárodní očkovací průkaz s platným očkováním proti žluté zimnici.

Víza do KDR je třeba vyřídit před cestou, zpravidla prostřednictvím Velvyslanectví KDR v Praze, které sídlí na adrese Cukrovarnická 434/5, 162 00 Praha 6 – Střešovice; telefon: +420 222 316 762; e-mail: congopraha@drcczembassy.com.

Před cestou je vhodné ověřit aktuální vízové požadavky, cenu, délku vyřízení a potřebné přílohy přímo u velvyslanectví. Obvykle se vyžaduje pas s dostatečnou platností, vyplněná žádost, pasová fotografie, dále může být vyžadováno potvrzení o pozvání nebo garanční dopis z KDR, potvrzení o ubytování či zpáteční letence. Podmínky se mohou měnit podle typu víza a účelu pobytu.

Do Kinshasy lze cestovat přes hlavní evropské a africké letecké uzly, typicky s Brussels Airlines, Air France, Ethiopian Airlines nebo dalšími dopravci podle aktuálních spojení. Při příletu na mezinárodní letiště N'djili v Kinshase je vhodné mít předem zajištěný odvoz hotelem, místním partnerem nebo prověřenou dopravní službou. Pomáhá to předejít zdržení, nejasnostem při příjezdu a problémům s neověřenými taxi službami. Některé hotely nabízejí letištní transfer a asistenci při příletu. U odletu je třeba počítat s dostatečnou časovou rezervou pro přesun na letiště, letištními procedurami a případnými poplatky.

Bezpečnostní situace je proměnlivá, obecně se v Kinshase nedoporučuje nenosit viditelně drahé předměty, omezit hotovost, používat prověřenou dopravu, vyhýbat se rizikovým čtvrtím, necestovat po setmění a mít kopie dokladů odděleně od originálů. Originály dokladů je vhodné nepředávat neověřeným osobám; při kontrolách je praktické předkládat kopie, pokud to situace umožňuje.

Fotografování vyžaduje opatrnost. Nefotografujte strategické objekty, úřední budovy, bezpečnostní složky, letiště, mosty, vojenské či infrastrukturní objekty bez povolení. Při fotografování osob je vhodné si vždy vyžádat souhlas.

Před cestou se doporučuje registrovat v systému DROZD.



5.8 Zaměstnávání občanů z ČR

Zaměstnavatel musí pro zahraničního zaměstnance získat pracovní povolení u Commission Nationale de l'Emploi des Étrangers, která působí při ministerstvu práce. K žádosti se zpravidla předkládá pracovní smlouva a další dokumenty zaměstnance i zaměstnavatele. Na základě pracovního povolení může zaměstnanec žádat o pracovní vízum nebo dlouhodobý pobyt, které vydává Direction Générale de Migration, DGM. Je ovšem vhodné předem ověřit aktuální kvóty a sektorová omezení pro maximální podíl zahraničních pracovníků v podnicích.

Pracovní právo stanovuje náležitosti pro místní pracovníky pro pracovní smlouvy, pravidla pracovní doby, přesčasů, dovolené, zaměstnávání žen a mladistvých, kolektivního vyjednávání, bezpečnosti práce, sociálního zabezpečení i řešení pracovních sporů. Standardní pracovní doba činí 45 hodin týdně, zpravidla rozvržených do pěti nebo šesti pracovních dnů. Práce přesčas běžně podléhá příplatkům.

Dovolená činí minimálně jeden pracovní den za každý odpracovaný měsíc, tedy obvykle alespoň 12 pracovních dnů ročně. Nárok se zvyšuje o jeden den za každých pět let práce u téhož zaměstnavatele nebo jeho právního nástupce. U mateřské dovolené se obvykle uvádí 14 týdnů.

Minimální mzda byla v roce 2025 zásadně navýšena - minimální denní mzda, SMIG, pro základní kategorii „manœuvre ordinaire“ je stanovena na 21 500 CDF od výplaty za leden 2026. Aktuální dekret upravuje také minimální rodinné přídatky a protihodnotu bydlení.

Zaměstnavatel musí počítat nejen se mzdou, ale také s povinnými odvody, registrací zaměstnanců u příslušných institucí, pracovnělékařskými a bezpečnostními povinnostmi, případně s příspěvky na dopravu, bydlení nebo rodinnými přídatky podle pracovněprávního režimu. Pracovní smlouvy, mzdové výměry, interní předpisy a BOZP dokumentace by měly být ve francouzštině.



5.9 Veletrhy a akce

DRC Mining Week : Nejvýznamnější B2B akce v KDR pro těžební sektor a navazující průmysl. Vhodná pro české firmy dodávající stroje, čerpadla, drtiče, dopravníky, energetická řešení, servis nebo technologie pro měděno-kobaltový pás.

ExpoBeton RDC : Významná akce zaměřená na stavebnictví, infrastrukturu, dopravní koridory, rozvoj měst a speciální ekonomické zóny. Vhodná pro dodavatele stavebních technologií, prefabrikace, vodohospodářství, energetiky a projektových služeb.

FICKIN – Foire Internationale du Congo-Kinshasa : Mezinárodní veletrh v Kinshase vhodný pro firmy hledající místní distributory, kontakty na malé a střední podniky, zemědělské projekty a širší spotřebitelský trh.



6 Kontakty

Podkapitoly:

[6.1 Kontakty na zastupitelské úřady ČR v teritoriu](#)

[6.2 Praktická telefonní čísla \(záchranka, policie, požárníci, infolinky, apod.\)](#)

[6.3 Důležité internetové odkazy a kontakty](#)



6.1 Kontakty na zastupitelské úřady ČR v teritoriu

Velvyslanectví České republiky v Kinshase

Adresa: 95, Avenue Roi Baudouin, Kinshasa – Gombe

Tel.: +243 812 220 259 / +243 822 557 526

E-mail: kinshasa@mzv.gov.cz

Web: mzv.gov.cz/kinshasa

Honorární konzulát ČR v KDR

Honorární konzul: Murtaza Rawji

Adresa: Ave Kalemie no. 1, Kinshasa/Gombe

Tel.: +243 818 881 000

Mobil: +420 602 305 161

E-mail: consulatcheque@gmail.com; kinshasa@honorary.mzv.cz

Žádné jiné české státní instituce (CzechTrade, Czechinvest, České centrum) nejsou v KDR zastoupeny.



6.2 Praktická telefonní čísla (záchranka, policie, požárníci, infolinky, apod.)

Lékařská péče v KDR je pro cizince zpravidla placená a před ošetřením může být vyžadována záloha nebo registrační poplatek. Úroveň zdravotnických služeb je velmi rozdílná; kvalitnější péče je dostupná hlavně v Kinshase a ve vybraných soukromých zařízeních. U vážnějších úrazů nebo onemocnění je často nutná lékařská evakuace do Evropy, Jihoafrické republiky nebo jiného zdravotnického centra v regionu.

Důrazně se doporučuje sjednat kvalitní cestovní a zdravotní pojištění, které výslovně kryje hospitalizaci, převoz do zdravotnického zařízení, repatriaci a případnou leteckou evakuaci. Před cestou je vhodná konzultace s centrem cestovní medicíny. Povinné je očkování proti žluté zimnici; dále je vhodné ověřit doporučená očkování a prevenci malárie podle délky pobytu, místa cesty a charakteru práce.

V případě onemocnění nebo úrazu v Kinshase lze využít zejména následující zařízení:

- Centre Médical Diamant, Kinshasa, tel. +243 976 000 063
- Centre Hospitalier Monkole, 10, Av. Monkole, Mont Ngafula, Kinshasa, tel. +243 896 903 385; urgentní služba (SAMU Monkole) tel. +243 890 003 052
- SOS Médecins de Nuit, Kinshasa, tel. +243 818 880 007

Nouzová čísla:

- Policie: 112
- Hasiči v Kinshase: 118

V KDR nefunguje spolehlivá celostátní linka zdravotnické záchranné služby; v případě zdravotní nouze je vhodné kontaktovat přímo asistenční službu pojišťovny, konkrétní nemocnici, hotel nebo místního partnera.



6.3 Důležité internetové odkazy a kontakty

Prezident KDR – oficiální stránky prezidentského úřadu:

<https://presidence.cd>

Vláda KDR – oficiální vládní portál:

<https://gouvernement.cd>

Ministerstvo financí KDR – veřejné finance, rozpočet, dluh, daňová politika:

<https://finances.gouv.cd>

Centrální banka Konga / BCC – měnová politika, kurz, bankovní sektor:

<https://www.bcc.cd>

Daňová správa / DGI – daňová legislativa a fiskální povinnosti:

<https://www.dgi.gouv.cd>

Celní správa / DGDA – cla, dovozní a vývozní režim:

<https://www.douane.gouv.cd>

ANAPI – investice, založení firmy, investiční pobídky:

<https://anapi.cd>

Guichet Unique de Création d'Entreprise / GUCE – jednotné místo pro založení společnosti:

<https://guichetunique.cd>

OHADA – harmonizované obchodní právo, společnosti, arbitráž, obchodní spory:

<https://www.ohada.org>

EU International Partnerships – KDR – rozvojová spolupráce EU, Global Gateway, NDICI:

https://international-partnerships.ec.europa.eu/countries/democratic-republic-congo_en

Světová banka – KDR – makrodata, rozvojové projekty, ekonomické analýzy:

<https://www.worldbank.org/en/country/drc>

U.S. Country Commercial Guide – KDR – praktické informace pro obchod, cla, dovoz, investice:

<https://www.trade.gov/democratic-republic-congo-country-commercial-guide>

Velvyslanectví ČR v Kinshase – kontakty ZÚ, cestování, obchodní informace:

<https://mzv.gov.cz/kinshasa>

Média:

Radio Okapi: <https://www.radiookapi.net/>

Actualité RDC: <https://actualite.cd/>